百捷教育集团招聘公告

百捷教育是集软件研发、实验室建设、教育培训、产业资源服务为一体的综合型教育服务公司，公司成立于2013年，总部位于广州。公司以“服务高校深化改革，打通产教融合最后一公里”为己任，致力于成为中国最值得信赖的高校教育改革一体化服务提供商。

公司依托百度、百度营销大学、百度云智学院的产业及教育资源完成了电子商务、软件技术、物联网应用技术、大数据、虚拟仿真（VR）、云计算、人工智能专业与高校的有效对接与实施，百捷教育是百度公司教育事业部在广东、广西、湖南、湖北、安徽五省的唯一运营商。

目前为止公司与广东工业大学、广州工程技术职业学院、中山职业技术学院、广东培正学院、湖南农业大学等20所高校开展了多种形式的合作，在校生逾4000人，为百度、阿里巴巴、今日头条、京东等1000家IT知名企业输送人才2000多名，从而赢得了良好的社会口碑。

**职位：高校实验室销售经理（2人）**

岗位职责：

1、负责本科高职人工智能、大数据实验室及校企合作解决方案业务的推广；

2、与各需求人工智能、大数据实验室等相关高校院系建立院校合作关系；

3、跟踪与拓展高校人工智能、大数据教育行业市场，提出销售预测建议；

4、挖掘客户需求和客户项目，完成年度销售目标；

5、培养和管理高效的教育行业合作伙伴，与区域合作伙伴共同完成业绩指标。

岗位要求：

1、大学专科或以上学历，从事销售工作两年以上，年龄25-35周岁

2、具备高校实验室软硬件、系统集成等销售经验优先；

3、具备本科、高职等教育行业相关工作经验，有实际项目运作经验优先；

4、良好的沟通能力，具有团队协作意识；

5、能够承受较大工作压力，具有明确的生活及职业成长目标，可适应本省区域内市场活动。

薪资：底薪+提成+五险，只要你有能力，挑战50万年薪不是梦。

**职位：SAAS软件销售经理（1人）**

岗位职责：

1、负责公司SAAS软件产品的销售；

2、负责所辖区域院校信息的收集整理工作、分析并制定所辖区域院校开拓计划；

3、按时完成区域市场销售计划并实施院校管理，完成销售目标及回款任务；

4、负责院校客户信息沟通，传达，并制定解决方案；

5、基于院校客户的产品需求、服务需求信息反馈，为公司产品服务提供建议；

任职要求：

1、大专及以上学历，对销售工作充满激情；

2、有高校销售经验、软件解决方案从业经验优先；

3、具有亲和力，性格开朗、反应敏捷，具有较强的沟通能力及交际技巧；

4、具备一定的市场分析及判断能力，良好的客户服务意识。

薪资：底薪+提成+五险，只要你有能力，挑战50万年薪不是梦。

**职位：智慧课堂销售经理（1人）**

岗位职责：

1、负责区域内智慧课堂产品经营指标的达成，包含但不仅限于学校开拓、商机挖掘、商务谈判等工作。

2、负责区域教育主管单位、学校校长的开拓及关系维护

3、负责制定区域的计划，并组织各地市落实

4、负责协助平台部门进行趋于人员能力培养

5、组织、协调、解决或应对本区域的问题及风险，承担本区域内具体的关键绩效。

任职资格

1、本科及以上学历，3年及以上基础教育行业销售工作经验，智慧教育类型产品从业者优先；

2、沟通协调以及资源整合能力较强，能够快速响应各方需求,并持续推进；

3、与教育主管部门、学校等有良好的关系。并与各地学校校长、老师等人员保持持续化的沟通和交流；

4、具有良好的商务能力及谈判技巧，表达能力及逻辑思维能力强；

5、具备一定团队管理能力，能接受中、短期出差。

薪资：底薪+提成+五险，只要你有能力，挑战30万年薪不是梦。

**职位：教育信息化销售经理（1人）**

岗位职责：

1、负责公司产品在所属区域学校的推广；

2、负责客户拓展、销售谈判，执行公司的销售政策；

3、为不断改进公司产品，主动搜集、分析、跟踪用户体验并及时反馈；

4、带领团队开拓、维护优质客户资源，与合作学校建立良好的长期合作关系 ，并做好客户数据统计分析；

5、分析和预测销售市场、把握市场趋势，为决策提供准确的相关信息，开拓和发展销售市场；

6、定期对市场营销环境、目标、计划、业务活动进行核查分析，及时调整营销策略和计划，制订预防和纠正措施，确保完成营销目标和营销计划。

任职资格：

1、本科及以上学历，有丰富的教育信息化方面的资源，市场营销等相关专业者优先；

2、熟悉教育领域，3年以上负责区域市场的销售人员优先；

3、具有敏感的商业和市场意识，分析问题及解决问题能力强，具有优秀的资源整合能力和业务推进能力；

4、性格乐观，工作认真细致，具备良好的沟通合作技巧及丰富的团队建设经验；

5、能适应中、短期出差。

薪资：底薪+提成+五险，只要你有能力，挑战50万年薪不是梦。