**中国平安综合金融集团湖南营销管理部招聘**

**企业简介**

中国平安综合金融集团将在古港建分公司，平安银行同时进驻古港，平安旗下70家子公司，最近又收购汽车之家，上海家化，成立了平安车管家.....可以卖房卖车、银行贷款办信用卡、poss机、证卷、车险寿险......业务涉及范围:医.食.住.行.玩.财各个领域，各个职务大量招人......公司有5险1金，双休，要求:25-45岁，大学学历，体貌端正，语言组织能力强者优先，待遇:5000底薪+堤成，招聘热线:15111151155/88828288

中国平安保险（集团）股份有限公司（以下简称“中国平安”，“公司”“集团”）于1988年诞生于深圳蛇口，是中国家股份制保险企业，至今已发展成为保险、银行、投资等金融业务为一体的整合、紧密、多元的综合金融服务集团。2004年6月和2007年3月，公司先后在香港联合交易所主板及上海证券交易所上市。  
 中国平安是国内金融牌照齐全、业务范围广泛、控股关系紧密的个人综合金融服务集团。截至2013年12月31日，平安集团旗下共有24家子公司，具体包括平安寿险、平安产险、平安养老险、平安健康险、平安银行、平安证券、平安信托，平安大华基金等，涵盖金融业各个领域，已发展成为中国少数能为客户同时提供保险、银行及投资等全方位金融产品和服务的金融企业之一。此外，在非传统业务方面，集团已布局了陆金所、万里通、车市、支付、移动社交金融门户等业务。中国平安相信，非传统业务在取得良好发展的同时，也将为传统金融业务创造新的增长空间。  
 截至2013年12月31日，集团总资产达人民币3.36万亿元，归属母公司股东权益为人民币1,827.09亿元。从保费收入来衡量，平安寿险为中国第二大寿险公司，平安产险为中国第二大产险公司。  
 中国平安在2014年《福布斯》全球2000强第62位；在2013年美国《财富》杂志“全球领先企业500强”名列第181位，并蝉联中国内地非国有企业；除此之外，在英国WPP集团旗下Millward Brown公布的“全球品牌100强”中，名列第84位；在全球大的品牌咨询公司Interbrand发布的“2013年佳中国品牌排行榜”中，名列第六位，成为中国保险业品牌。

**招聘岗位：**

**1、行政人事 4000-5000元**

* **员工旅游**
* **绩效奖金**
* **专业培训**
* **补充医疗保险**
* **节日福利**
* **弹性工作**
* **通讯补贴**

**具体要求**

**任职要求：1、人品好；2、有亲和力；3、能严格要求自己  
岗位描述：1、协助主管处理日常的工作；2、从事人才的招募。  
薪酬福利：1、提供双休；2，提供医疗保障；3、绩效工资**

**2、平安银行信用卡货款专员 8000-10000元**

**具体要求**

**岗位职责：   
1、负责公司产品的销售及推广；   
2、根据市场营销计划，完成部门销售指标；   
3、开拓新市场,发展新客户,增加产品销售范围；   
4、负责辖区市场信息的收集及竞争对手的分析；   
5、负责销售区域内销售活动的策划和执行，完成销售任务；   
6、管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划。  
任职资格：   
1、高中及以上学历，市场营销等相关专业；   
2、1-2年以上销售行业工作经验；   
3、反应敏捷、表达能力强，具有较强的沟通能力及交际技巧，具有亲和力；   
4、具备一定的市场分析及判断能力，良好的客户服务意识；   
5、有责任心，能承受较大的工作压力；   
6、有团队协作精神，善于挑战。   
  
工作时间：周一至周五，上午8点半到上午十一点，其余时间自由支配开拓和维护客户，周末双休，享受国家法定节假日   
享受高额业绩奖励，国内外旅游，节日礼品奖励等各项奖励。有转正津贴，长期服务奖，季度奖，年终奖。  
业务范围：信用卡，信贷，银行理财产品，银行存款等综合性金融产品，满足客户的不同需求。**

**3、保险银行投资客户经理 8000-10000元**

**具体要求**

**平安合伙人（综合金融营销经理），能为客户办理平安旗下所有金融业务及非金融业务，涵盖银行、保险、投资业务等等。  
银行业务：  
借记卡、信用卡、贷款、理财产品、POS机等等  
保险业务：  
〉〉车险、企业财产险、家庭财产险  
〉〉团体意外险、企业补充商业医疗保险  
〉〉健康医疗保险、大病保险、少儿保险、子女教育金规划、养老金规划......  
投资业务：  
〉〉平安证券  
〉〉平安大华基金  
〉〉平安信托  
 依托平安综合金融平台，可以为客户办理一揽子金融服务，走到哪，都有您能帮助到的客户，都有您能办理的业务！  
中国平安真正实现了“一个账户、一套密码、多个产品、一站式服务”。  
 业务多元化，收入多元化：客户办张信用卡、办个车险、开张借记卡存笔款、办个贷款、买份保险、买个信托。。。所有业务都能给你带来收入！！！收入不封顶，一年比一年高。**

**1、22-45周岁，男女不限；   
2、诚实守信，乐观开朗，爱岗敬业，服务意识强；   
3、从事过营销工作者优先；   
4、经营意识强，懂销售；   
5、人脉资源丰富者优先。**

**联系方式：**

**公司地址：湖南省长沙市开福区东风路 -**

**经理手机：18670763196**

**电子邮件：157816351@qq.com在线QQ咨询**

**邮政编码：410000**

信息来源：湖南人才网